



Q2 2019
DELÅRSRAPPORT

DELÅRSRAPPORT JAN - JUNI 2019

ANDRA KVARTALET 2019

- Totala intäkter uppgick till 5,7 (6,0) miljoner EUR, vilket motsvarar en minskning med 6,1%.
- Den organiska tillväxten uppgick till – 8,8% (24,5%).
- Justerad EBITDA minskade med 10,7% till 2,9 (3,2) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 51,1% (53,7%).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 2,0 (2,9) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 35,1% (48,3%).
- Vinsten för perioden ökade med 1,5 miljoner EUR från 0,2 miljoner EUR till 1,7 miljoner EUR.
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till 0,04 (0,01) EUR, motsvarande en ökning med 400,0%.
- NDCs (New Depositing Customers) ökade med 21,7% till 24 974 (20 519).

FÖRSTA HALVÅRET 2019

- Totala intäkter uppgick till 14,4 (10,9) miljoner EUR, vilket motsvarar en ökning om 31,7%. Totala intäkter inkluderar icke rörelserelaterade intäkter om 2,3 (0) miljoner EUR. Beloppet är hänförligt till efterskönt skuld från närstående part vilken har redovisats som en övrig intäkt under det första kvartalet.
- Totala intäkter exklusive övriga intäkter ökade med 10,8% till 12,1 (10,9) miljoner EUR.
- Den organiska tillväxten uppgick till 5,1% (18,1%).
- Justerad EBITDA ökade med 10,8% till 6,4 (5,8) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 52,7% (52,7%).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 4,8 (5,2) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 39,5% (48,0%).
- Vinsten för perioden uppgick till 6,4 (1,1) miljoner EUR, vilket motsvarar en ökning med 485,9%.
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till 0,17 (0,04) EUR, motsvarande en ökning med 325,0%.
- NDCs (New Depositing Customers) ökade med 45,8% till 53 582 (36 762).

HÄNDELSER UNDER ANDRA KVARTALET 2019

- Den 24 april meddelades att Oskar Mühlbach rekryterats som Chief Operating Officer.
- Den 26 april förvärvade Raketech Finlands ledande TV-sporttablå TVmatsit.com till en köpeskilling om 1,6 miljoner EUR, med möjlighet till tilläggsköpeskilling om 0,3 miljoner EUR som utbetalas under kommande 24 månader baserat på överenskomna prestationsmål.
- Under juni 2019 har Raketech återköpt sammanlagt 379 000 egna aktier. Återköpen har skett inom ramen för det återköpsprogram som godkänts vid den årliga bolagsstämman den 8 maj 2019.
- Det nya kasinoprojektet Rapidi.com lanserades under det andra kvartalet 2019. Denna nya casinosida kommer tillgodose spelare som letar efter en snabb, säker och användarvänlig nätcasinoupplevelse, samtidigt som Raketech får värdefull insyn i spelarnas beteende.
- CasinoFever.ca, en ny jämförelsesajt för nätcasinon som är skräddarsydd för den kanadensiska marknaden, lanserades under kvartalet. CasinoFever.ca kommer förse användare i Kanada med en omfattande guide till onlinekasinovärlden, erbjuda tillförlitliga produkter, operatörs- och bonusrecensioner, samt användbara tips över hur man får den bästa onlinekasinoupplevelsen.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- Inga efterföljande händelser efter andra kvartalet.

KONCERNENS NYCKELTAL

Flera av de finansiella mått som presenteras i denna rapport, däribland vissa nyckeltal, definieras inte enligt IFRS (International Financial Reporting Standards). Dessa mått är inte nödvändigtvis jämförbara med mått med liknande namn i andra företags rapporter men de kan ge värdefull extra information till investerare och ledningen. Dessa mått bör inte betraktas som utbytbara mot de finansiella mått som definieras av IFRS. Vidare information återfinns på sidan 18 i denna rapport.

Finansiella mått

Tusen EUR	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Change	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Change	Jan-Dec 2018
Intäkter (IFRS)	5 656	6 026	(6,1%)	12 107	10 927	10,8%	25 556
Totala intäkter ¹	5 656	6 026	(6,1%)	14 389	10 927	31,7%	25 556
Organisk tillväxt	(8,8%)	24,5%	(33,3%)	5,1%	18,1%	(13,0)	29,9%
<i>Intäktssdelning</i>	2 572	2 518	2,1%	5 116	4 817	6,2%	11 043
<i>Engångsintäkter</i>	1 962	2 476	(20,8%)	4 781	4 412	8,4%	10 974
<i>Fasta avgifter</i>	1 122	1 032	8,7%	2 210	1 698	30,2%	3 539
<i>Kasino, andel av intäkter</i>	67,2%	76,2%	(9,0)	69,9%	74,0%	(4,1)	74,0%
<i>Sport, andel av intäkter</i>	28,0%	21,4%	6,6	26,3%	23,5%	2,8	23,0%
<i>Övrigt, andel av intäkter</i>	4,8%	2,4%	2,4	3,8%	2,5%	1,3	3,0%
<i>Intäkter från Norden</i>	96,8%	95,5%	1,3	95,8%	95,4%	0,4	95,7%
<i>Intäkter från övriga marknader</i>	3,2%	4,5%	(1,3)	4,2%	4,6%	(0,4)	4,3%
EBITDA	2 891	1 860	55,4%	8 663	4 257	103,5%	12 895
EBITDA marginal	51,1%	30,9%	20,2	71,6%	39,0%	32,6	50,5%
Justerad EBITDA²	2 891	3 236	(10,7%)	6 381	5 760	10,8%	14 398
Justerad EBITDA marginal	51,1%	53,7%	(2,6)	52,7%	52,7%	0,0	56,3%
Rörelseresultat	1 984	1 534	29,3%	7 066	3 738	89,0%	11 194
Rörelsemarginal	35,1%	25,5%	9,6	58,4%	34,2%	24,2	43,8%
Justerat rörelseresultat²	1 984	2 910	(31,8%)	4 784	5 241	(8,7%)	12 697
Justerat rörelsemarginal	35,1%	48,3%	(13,2)	39,5%	48,0%	(8,5)	49,7%

Övriga finansiella nyckeltal

New depositing customers (NDC)	24 974	20 519	21,7%	53 582	36 762	45,8%	99 599
Heltidsanställda och ekvivalenta	90	100	(10,0%)	90	100	(10,0%)	85
Intäkter/Heltidsanställda och ekvivalenta (tEUR)	63	60	5,0%	135	109	23,9%	300
Mobil vs total trafik	63,1%	67,0%	(3,9)	61,4%	65,1%	(3,7)	60,4%
Räntebärande nettoskuld	(569)	33 065	(101,7%)	(569)	33 065	(101,7%)	354
Räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA LTM	(0,04)	3,11	(101,3%)	(0,04)	3,11	(101,3%)	0,02
Avkastning på eget kapital, LTM	15,6%	6,3%	9,3	15,6%	6,3%	9,3	7,8%
Eget kapital per aktie före utspädning (EUR) ³	1,7	2,2	(22,7%)	1,7	2,2	(22,7%)	1,88
Eget kapital per aktie efter utspädning (EUR) ³	1,7	2,2	(22,7%)	1,7	2,2	(22,7%)	1,86
Resultat per aktie före utspädning (IFRS) (EUR) ³	0,04	0,01	400,0%	0,17	0,04	325,0%	0,15
Resultat per aktie efter utspädning (IFRS) (EUR) ³	0,04	0,01	400,0%	0,17	0,04	325,0%	0,15
Genomsnittligt antal aktier före utspädning ³	37 900 633	24 659 705	53,7%	37 900 633	24 277 518	56,1%	31 145 061
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning ³	38 391 750	25 107 647	52,9%	38 391 750	24 502 727	56,7%	31 504 317

¹ Inkluderar övriga intäkter om 2,3 miljoner (0) avseende efterskönt närliggande skuld under första kvartalet 2019.

² Justeringar avser IPO-kostnader och annan icke-rörelserelaterad intäkt

³ I enlighet med beslut som fattades vid årsstämman den 18 maj 2018 genomfördes en aktiesplit vilket medförde att värdet per aktie sjönk från 0,27 EUR till 0,002 EUR. Som en följd av detta har jämförande uppgifter beräknats om för att återspegla förändringen i antalet emitterade aktier efter spliten.

FÖR MER INFORMATION, KONTAKTA:

Michael Holmberg VD, +356 99998009 | Andreas Kovacs CFO, +356 99314959

VD:S KOMMENTAR

Det andra kvartalet har karaktäriserats av hög aktivitet med välfungerande produkter och goda nivåer i antalet skickade spelare till spelbolagen. Jag är särskilt nöjd att vi levererar hög lönsamhet och ett starkt operationellt kassaflöde. Detta visar på skalbarheten i vår affärsmodell och vår förmåga att parera och anpassa verksamheten efter de givna förutsättningarna.

RESULTAT

Omsättningen under andra kvartalet uppgick till 5,7 miljoner EUR, vilket är 6 procent lägre än motsvarande kvartal 2018. För perioden januari-juni uppgick omsättningen till 12,1 miljoner EUR, motsvarande en ökning om 11% jämfört med de sex första månaderna under föregående år.

Bakom utvecklingen under det andra kvartalet står lägre spelarvärden på den svenska marknaden, men också en tillfällig förskjutning i intäkter på grund av en större andel intäktsdelning¹ och lägre andel engångsintäkter² än föregående kvartal. Andra kvartalet 2018 är också ett tufft jämförelsekvartal som drevs av externa faktorer såsom fotbolls-VM och många nystartade pay & play-kasinon³. Våra produkter utvecklas väl och vi levererar hög trafik till våra partners, vilket reflekteras i en NDC-ökning om 22 procent jämfört med andra kvartalet 2018. Justerad EBITDA uppgick till 2,9 miljoner EUR, med en marginal på 51 procent.

AVVAKTANDE SVENSK MARKNAD

Den svenska spelmarknaden befinner sig fortsatt i en omställningsfas och vi kan konstatera att den generella marknadstillväxten i Sverige avstannat. Vi har överlag höga trafiknivåer på våra sajter, men spelarvärdena är kvar på de lägre nivåer som vi sett sedan inledningen på året. Operatörerna fortsätter att söka sig fram i hur

de ska driva sina verksamheter långsiktigt, och påverkas också av att det än så länge saknas praxis i vissa bedömningsfrågor i spellagen. Detta kommer troligtvis bli tydligare senare i år då flera överklaganden tas upp i högre instans. På längre sikt förväntar vi oss att Sverige kommer ha färre licensierade operatörer än idag, och att Raketech som en partner till de största operatörerna då kommer spela en om möjligt ännu viktigare roll på marknaden.

GEOGRAFISK EXPANSION I FOKUS

2018 var året då Raketech bevisade affärsmodellen och styrkan i både produkt- och partnersamarbeten i Norden samt lade fokus på att notera bolaget. 2019 är året där vi sätter grundstenarna för vår internationella expansion och här har vi höga ambitioner för framtiden. Vi söker kontinuerligt efter nya sätt att använda vår expertis och optimera befintliga produkter i syfte att skala portföljen, samt expandera till nya marknader. Vi söker aktivt efter förvärvsmöjligheter och som skuldfria har vi goda förutsättningar att köpa tillgångar som stärker vår verksamhet. Vi är selektiva men träffar kontinuerligt intressanta uppköpskandidater.

I det gångna kvartalet har vi tagit konkreta steg i Kanada. Via Casino fever.ca har vi redan konverterat våra första användare, och vi ser en växande efterfrågan från våra partners på den kanadensiska marknaden. Gällande ytterligare expansion kommer vi att prioritera marknader som är viktiga för våra kunder, och tittar på såväl Europa som Asien och Nordamerika.

SYNERGIER FRÅN FÖRVÄRV

Under andra kvartalet genomfördes förvärvet av Finlands ledande TV-sportguide Tvmatsit.com, och vi kan redan nu se starka synergier med våra övriga guideprodukter. Tvmatsit.com är ett utmärkt exempel på hur

vår förvärvsstrategi framgångsrikt både expanderar produktutbudet och skapar synergier inom organisationen genom att komplettera befintlig verksamhet. I detta fall har vi replikerat Tvmatsits medieköpstrategi i andra marknader och på så sätt skapat nya intäkter från befintliga produkter. Raketech har idag ledande TV-sportguider på sex marknader samt den globala produkten Esportsguide.com i sin portfölj.

UTSIKTER

Under 2019 sker inte några större sportevenemang i paritet med fotbolls-VM 2018, och när halva året nu passerat kan vi konstatera att spelarvärdena är kvar på de lägre nivåer vi såg under första kvartalet. Vår bedömning, baserat på utvecklingen hittills i tredje kvartalet, är dock att de inte kommer sjunka mer. Vi lägger fokus på att driva trafik till de större väletablerade operatörerna, med vilka vi har starka och framgångsrika relationer. Genom vår skalbara affärsmodell fortsätter vi att fokusera på lönsamhet framåt, i kombination med ovan nämnda geografiska expansion och selektiva förvärvsstrategi. Jag ser med tillförsikt på vår framtid och har en stark tro på vår långsiktiga strategi.



MICHAEL HOLMBERG

VD

¹ **Intäktsdelning (revenue share):**

Raketech skickar spelare till spelbolag och får betalt genom en andel av de intäkter som dessa spelare genererar för spelbolaget.

² **Engångsintäkter (CPA):**

Raketech skickar spelare till spelbolag och får betalt genom en fast ersättning för de spelare de skickar till spelbolaget.

³ **Pay N Play:**

Teknologi som verifierar användarens identitet direkt genom dennes online-ID, vilket möjliggör snabbare registrering, insättning och spel än med traditionella registreringsmetoder.

FINANSIELL UTVECKLING UNDER DET ANDRA KVARTALET 2019

En stark underliggande NDC-tillväxt om 21,7% trots bristen på större sportevenemang jämfört med föregående år.

INTÄKTER

Intäkterna uppgick till 5,7 (6,0) miljoner EUR under det andra kvartalet, en minskning med 6,1% jämfört med motsvarande period 2018. Intäktsminskningen drevs av den fortsatta stabiliseringsperioden på den svenska marknaden med lägre värde per spelare.

KOSTNADER

Direkta kostnader ökade till 0,6 (0,4) miljoner EUR, drivna av ökade SEO-, utveckling- och skribentrelaterade konsultationskostnader i linje med ledningens strategi att fortsätta bygga på koncernens externa nätverk av experter.

Personalkostnader uppgick till 1,2 (1,4) miljoner EUR. De minskade kostnaderna förklaras av skiftet mot outsourcade utvecklare och skribenter, vilket påverkar personalkostnaderna positivt. Heltidsanställda minskade till 76 från 90, och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal (definierat som ekvivalent till heltidsanställda), uppgår till 14 (10) vid slutet av denna period.

Övriga kostnader uppgick till 1,0 (1,0) miljoner EUR och var i linje med motsvarande period 2018. Koncernen som nu verkar i en offentlig miljö har ökat administrationskostnaderna jämfört med motsvarande period föregående år. Trots detta har koncernen kunnat behålla de totala övriga kostnaderna på samma nivå som föregående år.

Av- och nedskrivningar uppgick till 0,9 (0,3) miljoner EUR. Ökningen är främst hänförlig till avskrivningar av spelardatabaser och övriga immateriella tillgångar som förvärvades under det andra halvåret 2018.

LÖNSAMHET

Justerad EBITDA uppgick till 2,9 (3,2) miljoner EUR, motsvarande en minskning med 10,7% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Detta drevs av lägre intäkter och något lägre normaliserad kostnadsbas. Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 51,1% (53,7%).

Vinsten för perioden uppgick till 1,7 (0,2) miljoner EUR, motsvarande en ökning med 842,5%. Detta drevs av lägre finansiella kostnader om 0,2 (1,3) miljoner EUR samt av kostnad hänförlig till börsnoteringen vilket uppgick till 1,4 miljoner EUR under det andra kvartalet 2018.

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3,1 (3,3) miljoner EUR, driven av den positiva förändringen avseende leverantörs- och andra skulder.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3,0 (-5,6) miljoner EUR och relaterar till förvärvet av Tvmatsit och till utbetalning av övriga tilläggsköpeskillningar under kvartalet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -0,8 (-0,8) miljoner EUR, driven av återköpet av koncernens egna aktier.

Likvida medel uppgick till 3,4 (4,3) miljoner EUR vid kvartalets slut.



FINANSIELL UTVECKLING UNDER FÖRSTA HALVÅRET 2018

Intäktsutvecklingen om 10,8% under de första sex månaderna 2019, jämfört med motsvarande period föregående år, var främst driven av en stark underliggande NDC-tillväxt om 45,8%.

INTÄKTER

Intäkter exklusive övriga icke-rörelserelaterade intäkter uppgick till 12,1 (10,9) miljoner EUR under det första halvåret, vilket motsvarar en ökning med 10,8% jämfört med motsvarande period 2018. Den organiska tillväxten uppgick till 5,1% (18,1%). Intäktstillväxten drevs av en stark utveckling av NDC:s i samtliga vertikaler.

Övriga intäkter om 2,3 (0) miljoner EUR avser skulder till närstående, vilka efterskänktes under det första kvartalet 2019. Totala intäkter ökade med 31,7% till 14,4 (10,9) miljoner EUR.

KOSTNADER

Direkta kostnader ökade till 1,4 miljoner (0,6) EUR vilket härleds till ökade investeringar i SEO, utveckling- och skribentrelaterade konsultationskostnader i linje med ledningens strategi att fortsätta bygga på koncernens externa nätverk av experter.

Personalkostnader uppgick till 2,2 (2,6) miljoner EUR. De minskade kostnaderna förklaras av skiftet mot outsourcade utvecklare och skribenter, vilket påverkar personalkostnaderna positivt. Heltidsanställda minskade till 76 från 90, och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal (definierat som ekvivalent till heltidsanställda), uppgår till 14 (10) vid slutet av denna period.

Övriga kostnader uppgick till 2,1 (2,0) miljoner EUR, drivna av investeringar i nya produkter så som tv-sportsguider utanför Norden. Gruppen agerar nu i en publik miljö, varför de administrativa kostnaderna har ökat jämfört med motsvarande period föregående år.

Av- och nedskrivningar uppgick till 1,6 (0,5) miljoner EUR. Ökningen är främst hänförlig till avskrivningar av speldatabaser och övriga immateriella tillgångar som förvärvades under det andra halvåret 2018.

LÖNSAMHET

Justerad EBITDA uppgick till 6,4 (5,8) miljoner EUR, motsvarande en ökning med 10,8% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 52,7% (52,7%).

Vinsten för perioden uppgick till 6,4 (1,1) miljoner EUR och påverkades positivt av övriga intäkter om 2,3 miljoner EUR. Justerat för övriga intäkter uppgick periodens resultat till 4,1 (1,1) miljoner EUR, vilket motsvarar en ökning om 275,6 % för perioden.

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6,4 (4,5) miljoner EUR, driven av ökad rörelsevinst och den positiva effekten från förändringen i kund- och andra fordringar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -4,5 (-8,9) miljoner EUR och relaterar till tilläggsköpeskillingar och förvärvet av Tvmatsit per den 26 april 2019.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -6,0 (5,6) miljoner EUR, driven av den slutliga avräkningen om 7,7 miljoner EUR på kreditfaciliteten till Ares Management.

Likvida medel uppgick till 3,4 (4,3) miljoner EUR vid halvårets slut.

ÖVRIGT

BÖRSNOTERING

Den 29 juni 2018 genomfördes noteringen av aktierna i Raketech Group Holding plc framgångsrikt på Nasdaq First North Premier med en ökning om 13 333 333 aktier till totalt 37 900 633 aktier. Per den 5 juni 2019 inledde Raketech ett återköpsprogram av egna aktier, för vidare information se not 8. Raketechs aktier handlas under kortnamnet RAKE och ISIN-kod MT0001390104

SIGNIFIKANTA RISKER OCH OSÄKERHETER

En av de största riskerna som koncernen är utsatt för förknippas med förvärv. I takt med de olika marknadernas fortsatta mognad kan det bli allt svårare att förvärva nya högkvalitativa tillgångar. Förvärven kan bli dyrare och marknaden ytterligare konsoliderad.

Branschen för onlinespel, där Koncernen har sin största andel av sina kunder, omfattas av avregleringar och är därför utsatt för politisk och regulatorisk risk. Ändringar av befintliga regleringar i olika jurisdiktioner kan påverka de möjligheter som onlinespel-operatörer har att bedriva sin verksamhet, vilket innebär att de huvudsakliga intäcksströmmarna för Raketech kan påverkas negativt. Koncernen kan också drabbas av myndighets- eller andra åtgärder mot några av dess kunder, åtgärder som kan utökas så att de omfattar tredjeparter.

Koncernen bedriver sin verksamhet i den framväxande onlinespel-branschen. Även om Raketech är ett affiliate-marknadsföringsföretag och inte en speloperatör, kan lagstiftning som omfattar onlinebetting direkt eller indirekt påverka Raketechs verksamhet. Koncernen övervakar rättsläget inte bara för marknaden i EU, men också för marknaderna i Nord- och Sydamerika samt Asien. Om några licenser eller annan styrdokumentation krävs kommer motsvarande att anskaffas för fortsatt verksamhet i den berörda jurisdiktionen.

Koncernen är främst exponerad mot den nordiska regionen, och en betydande del av intäkterna genereras från Sverige. Granskningar av spelskattelagstiftningen har skett och sker i ett flertal jurisdiktioner i

EU, däribland Sverige, koncernens största marknad. Styrelsen är av uppfattningen att Koncernen drar fördel av att bedriva verksamhet på reglerade marknader.

I takt med att koncernen fortsätter genomföra sin tillväxtstrategi ökar de operativa riskerna. Att kunna behålla nyckelpersonal är en nyckelrisk och Koncernen gör sitt yttersta för att behålla sin befintliga personal samt för att rekrytera nya talangfulla individer. Detta sker genom fortsatta investeringar inom HR-funktionen, kontinuerlig utbildning och kompetensutveckling. Koncernen erbjuder även värdefulla arbetserfarenheter i en unik arbetsmiljö, samt rättvis och prestationsbaserad ersättning till personalen.

Utöver ovanstående betraktar styrelsen även följande risker som relevanta för koncernen:

- Kreditrisk; risken för att kunderna inte betalar för de tjänster de erhållit.
- Marknadsrisk; risken som kommer av negativ utveckling av valutakurser och räntor.
- Operativ risk; risk som kan uppstå i SEO-miljön om sökmotorer, t.ex. Google, skulle ändra sin struktur.
- Risker som förknippas med tilltro till information från tredje part, på grund av begränsad synlighet när det gäller den trafik som skickas till Raketechs kunder.

YTTERLIGARE INFORMATION

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Erik Penser Bank är Koncernens certifierade rådgivare.

KOMMANDE RAPPORTDATUM

21 NOVEMBER

Delårsrapport JUL-SEP 2019

20 FEBRUARI

Delårsrapport OKT-DEC 2019

Delårsrapporterna upprättas i enlighet med Nasdaqs riktlinjer för delårsrapporter som koncernen måste publicera enligt EU:s marknadsmissbruksförordning.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
Intäkter	3	5 656	6 026	12 107	10 927	25 556
Övriga intäkter	9	-	-	2 282	-	-
Totala intäkter		5 656	6 026	14 389	10 927	25 556
Direkta kostnader relaterat till fasta avgifter och kommissionsintäkter		(604)	(396)	(1 407)	(567)	(2 142)
Kostnader för ersättningar till anställda		(1 184)	(1 403)	(2 171)	(2 604)	(4 840)
Av- och nedskrivningar		(907)	(326)	(1 597)	(519)	(1 701)
Kostnader hänförliga till börsnotering		-	(1 376)	-	(1 503)	(1 503)
Övriga rörelsekostnader		(977)	(991)	(2 148)	(1 996)	(4 176)
Totala rörelsekostnader		(3 672)	(4 492)	(7 323)	(7 189)	(14 362)
Rörelseresultat		1 984	1 534	7 066	3 738	11 194
Finansiella kostnader		(209)	(1 344)	(495)	(2 596)	(6 401)
Resultat före skatt		1 775	190	6 571	1 142	4 793
Skatt		(88)	(11)	(214)	(57)	(239)
Periodens/Årets resultat - summa totalresultat		1 687	179	6 357	1 085	4 554
Resultat hänförligt till:						
Moderbolagets ägare		1 733	181	6 451	1 087	4 708
Innehavare utan bestämmande inflytande		(46)	(2)	(94)	(2)	(154)
Resultat per aktie hänförligt till moderbolagets ägare under perioden/året (uttryckt i EUR per aktie)¹						
Avkastning per aktie före utspädning¹		0,05	0,01	0,17	0,04	0,15
Avkastning per aktie efter utspädning¹		0,05	0,01	0,17	0,04	0,15

¹ I enlighet med beslut som fattades vid årsstämman den 18 maj 2018 genomfördes en aktiesplit vilket medförde att värdet per aktie sjönk från 0,27 EUR till 0,002 EUR. Som en följd av detta har jämförande uppgifter beräknats om för att återspegla förändringen i antalet emitterade aktier efter spliten.

Noterna på sidorna 12 till 14 är en integrerad del av koncernens finansiella rapporter i sammandrag.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	30 Jun 2019	30 Jun 2018	31 Dec 2018
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Goodwill	6	344	1 081	344
Immateriella anläggningstillgångar	6	68 027	58 369	65 673
Nyttjanderätter	4	474	-	-
Materiella anläggningstillgångar		185	296	241
Uppskjuten skattefordran		-	33	-
Summa anläggningstillgångar		69 030	59 779	66 258
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar och övriga fordringar		4 300	42 330	4 323
Likvida medel		3 433	4 301	7 526
Summa omsättningstillgångar		7 733	46 631	11 849
SUMMA TILLGÅNGAR		76 763	106 410	78 107
Eget kapital och skulder				
Eget kapital				
Aktiekapital		76	2 670	76
Överkursfond		39 387	36 533	39 387
Övriga reserver	8	666	1 239	1 254
Balanserad vinst		24 305	14 531	17 948
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		64 434	54 973	58 665
Eget kapital hänförligt till minoritetsägare		72	15	67
Summa eget kapital		64 506	54 988	58 732
Skulder				
Långfristiga skulder				
Upplåning	5	2 864	37 366	7 880
Uppskjuten skatteskuld		1 051	-	837
Leasingskuld	4	291	-	-
Tilläggsköpeskillingar vid förvärv	7	2 956	2 541	4 039
Summa långfristiga skulder		7 162	39 907	12 756
Kortfristiga skulder				
Tilläggsköpeskillingar vid förvärv	7	3 659	4 005	3 046
Leasingskuld	4	194	-	-
Leverantörsskulder och övriga skulder		1 242	6 733	3 573
Aktuella skatteskulder		-	777	-
Summa kortfristiga skulder		5 095	11 515	6 619
Summa skulder		12 257	51 422	19 375
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		76 763	106 410	78 107

Noterna på sidorna 12 till 14 är en integrerad del av koncernens finansiella rapporter i sammandrag:

Koncernens finansiella rapporter i sammandrag på sidorna 8 till 11 godkändes för publicering av styrelsen den 21 augusti 2019 och undertecknades å styrelsens vägnar av:

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	Aktiekapital	Överkursfond	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Minoritetens andel	Totalt kapital
Ingående balans per den 1 januari 2019		76	39 387	1 254	17 948	58 665	67	58 732
Totalresultat								
Periodens resultat		-	-	-	6 357	6 357	-	6 357
Summa totalresultat		-	-	-	6 357	6 357	-	6 357
Transaktioner med ägare								
Aktierelaterade ersättningar		-	-	80	-	80	-	80
Aktieägartillskott		-	-	5	-	5	5	10
Förvärv av treasury aktier	8	-	-	(673)	-	(673)	-	(673)
Summa transaktioner med ägare		-	-	(588)	-	(588)	5	(583)
Utgående balans per den 30 juni 2019		76	39 387	666	24 305	64 434	72	64 506

Tusen EUR	Aktiekapital	Överkursfond	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Minoritetens andel	Totalt kapital
Ingående balans per den 1 januari 2018	2	1 000	1 204	13 460	15 666	-	15 666
Totalresultat							
Periodens resultat	-	-	-	1 087	1 087	(2)	1 085
Summa totalresultat	-	-	-	1 087	1 087	(2)	1 085
Transaktioner med ägare							
Nyemission aktiekapital (netto transaktionskostnader)	2 668	35 533	(1 000)	-	37 201	-	37 201
Aktierelaterade ersättningar	-	-	106	-	106	-	106
Aktieägartillskott	-	-	929	-	929	-	929
Avyttring av minoritetsandel utan förändring av kontroll	-	-	-	(16)	(16)	16	-
Förvärv av dotterföretag med minoritetsägande	-	-	-	-	-	1	1
Summa transaktioner med ägare	2 668	35 533	35	(16)	38 220	17	38 237
Utgående balans per den 30 juni 2018	2 670	36 533	1 239	14 531	54 973	15	54 988

Tusen EUR	Aktiekapital	Överkursfond	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Minoritetens andel	Totalt kapital
Ingående balans per den 1 januari 2018	2	1 000	1 204	13 460	15 666	-	15 666
Totalresultat							
Årets resultat	-	-	-	4 554	4 554	-	4 554
Summa totalresultat	-	-	-	4 554	4 554	-	4 554
Transaktioner med ägare							
Nyemission aktiekapital (netto transaktionskostnader)	74	38 387	(1 000)	-	37 461	-	37 461
Aktierelaterade ersättningar	-	-	121	-	121	-	121
Aktieägartillskott	-	-	929	-	929	-	929
Avyttring av minoritetsandel utan förändring av kontroll	-	-	-	(66)	(66)	67	1
Summa transaktioner med ägare	74	38 387	50	(66)	38 445	67	38 512
Utgående balans per den 31 december 2018	76	39 387	1 254	17 948	58 665	67	58 732

Noterna på sidorna 12 till 14 är en integrerad del av koncernens finansiella rapporter i sammandrag

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Notes	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten						
Resultat före skatt		1 775	190	6 571	1 142	4 793
Justeringar för:						
Av- och nedskrivningar		907	326	1 597	519	1 701
Netto finansiella kostnader		191	1 344	468	2 596	6 401
Aktierelaterade ersättningar		40	106	80	106	121
Efterskönt skuld	9	-	-	(2 282)	-	-
Förlust vid avyttring av materiella tillgångar		1	1	3	1	8
Förlust vid avyttring av immateriella anläggningstillgångar		11	-	11	-	-
		2 925	1 967	6 448	4 364	13 024
Betald skatt		-	-	-	(106)	(194)
Förändringar i:						
Kundfordringar och övriga fordringar (netto reserver för kundförluster)		285	(852)	24	(1 453)	(1 647)
Leverantörsskulder och övriga skulder		(103)	2 228	(44)	1 694	35
Kassaflöde från den löpande verksamheten		3 107	3 343	6 428	4 499	11 218
Kassaflöde från investeringsverksamheten						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		9	10	(13)	(30)	(34)
Förvärv av immateriella tillgångar		(3 011)	(5 597)	(4 490)	(8 897)	(15 771)
Förvärv av dotterbolag		-	-	-	-	(732)
Avkastning från försäljning av materiella anläggningstillgångar		1	-	2	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		(3 001)	(5 587)	(4 501)	(8 927)	(16 537)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten						
Inlösen av räntebärande lån/(återbetalning) på lån		-	445	(4 884)	8 646	(22 627)
Inlösen från emission, netto transaktionskostnader		-	(1 065)	-	(1 065)	36 264
Förvärv av treasury aktier		(673)	-	(673)	-	-
Förvärv av minoritetsandel		-	1	-	1	2
Aktieägartillskott		-	-	10	-	-
Leasingbetalningar	4	(53)	-	(106)	-	-
Betalda räntor		(24)	(229)	(367)	(1 953)	(3 894)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		(750)	(848)	(6 020)	5 629	9 745
Förändring av likvida medel		(644)	(3 092)	(4 093)	1 201	4 426
Likvida medel vid periodens/ årets början		4 077	7 393	7 526	3 100	3 100
Likvida medel vid periodens/ årets slut		3 433	4 301	3 433	4 301	7 526

Noterna på sidorna 12 till 14 är en integrerad del av koncernens finansiella rapporter i sammandrag.

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA I SAMMANDRAG

1 ALLMÄN INFORMATION

Raketech Group Holding plc är ett publikt aktiebolag som är registrerat i Malta under registreringsnummer C77421. Raketech Group Holding Ltd bildades den 29 september 2016 enligt den maltesiska aktiebolagslagen (kapitel 386). Den 13 februari 2018 ändrade företaget sin rättsliga status från ett privat aktiebolag till ett publikt aktiebolag, och som en följd ändrades namnet till Raketech Group Holding plc. Företaget kallas Raketech Group Holding plc i dessa finansiella rapporter.

2 REDOVISNINGSPRINCIPER

Raketech upprättar sina finansiella rapporter i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) så som de antagits av EU och de finansiella rapporterna i sammandrag upprättas i enlighet med IAS 34 *Delårsrapportering*. Dessa finansiella rapporter har upprättats på grundval av historiska anskaffningskostnader, efter förändring av finansiella skulders verkliga värde, som värderats till verkligt värde via resultaträkningen. De huvudsakliga redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter i sammandrag är i enlighet med koncernens årsredovisning för 2018, bortsett från behandlingen av leasing vilket är ett resultat av implementeringen av IFRS 16 som trädde i kraft 1 januari 2019. Effekten av den nya standarden har haft begränsad påverkan och beskrivs nedan. Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som Koncernen.

Resultat per aktie, före och efter utspädning samt eget kapital, före och efter utspädning, uttrycks i euro (EUR), och alla andra belopp uttrycks i tusen EUR, om inte annat anges. Belopp eller siffror inom parentes i den löpande texten avser jämförande siffror för motsvarande period föregående år. Årsredovisningen för 2018 finns tillgänglig på Raketechs hemsida.

Enligt IFRS 16 redovisas nästan all leasing i balansräkningen av leasingtagaren, då skillnaden mellan operationell och finansiell leasing försvinner (med undantag för kortfristiga leasingkontrakt och leasingkontrakt av mindre värde). I och med den nya standarden

redovisas en tillgång (nyttjanderätten) och en finansiell skuld för leasingkostnaden i rapporten över finansiell ställning. Enligt IFRS 16 innehåller ett avtal ett leasingelement om det överför rätten att mot vederlag kontrollera användningen av en identifierad tillgång under en tidsperiod. I rapporten över totalresultat ersätts den linjära operationella leasingkostnaden med en kostnad för avskrivning av den leasade tillgången och en räntekostnad hänförlig till leasingskulden. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet.

Raketech har ingått ett långtidskontrakt avseende hyra av kontorslokaler, vilken fram till den 31 december 2018 klassificeras som operationell leasing enligt IAS 17. Per rapporteringsdatum har Koncernen leasingåtaganden avseende långfristiga hyreskontrakt uppgående till 0,5 miljoner EUR. Koncernen tillämpar standarden sedan den 1 januari 2019 enligt den förenklade retrospektiva metoden och jämförelsesiffrorna kommer således ej att räknas om. Enligt den nya standarden nuvärdesberäknas leasingskulden baserat på den återstående hyreskostnaden, vilket summerar till 0,5 miljoner EUR per den 30 juni 2019. Tillgången är värderad till leasingskuldens motsvarande värde vid ingången av året utan någon justering mot eget kapital, minskat med ackumulerad avskrivning.

I och med den nya standarden, kommer hyreskostnaderna om ca 213 tusen EUR för helåret 2019 att ersättas med en teoretisk ränta om 30 tusen EUR och en avskrivning om 203 tusen EUR. Detta resulterar i en ökad EBITDA med ca 213 tusen EUR för helåret 2019. Den ökade EBITDA beror på att avskrivningen av tillgången samt räntekostnaden i leasingbetalningen enligt IFRS 16 är exkluderad från detta mått och den operationella leasingbetalningen, enligt IAS 17, var inkluderad i EBITDA. I enlighet med IFRS 16 är hyreskostnaderna allokerade mellan räntekostnader samt minskad leasingskuld, med motsvarande påverkan på Gruppens kassaflöde inom finansieringsverksamheten. Vidare påverkan av IFRS 16 framgår i not 4.

3 INTÄKTER

Koncernen dirigerar slutanvändare och intäkter genereras genom att driva organisk trafik via sökmotoroptimering. Intäkter genereras även genom förvärv. Alla intäkter som genereras från olika förvärv och via olika marknadsföringsmetoder behandlas som ett intäktssegment i linje med företagens interna rapportering.

Raketechs intäkter relaterat till respektive period under 2018 and 2019 analyseras enligt följande:

Tusen EUR	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Change	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Change	Jan-Dec 2018
Intäkter	5 656	6 026	(6,1%)	12 107	10 927	10,8%	25 556
- Kommission	4 534	4 994	(9,2%)	9 897	9 229	7,2%	22 017
- Fasta avgifter	1 122	1 032	8,7%	2 210	1 698	30,2%	3 539

4 LEASING

Raketech tillämpar IFRS 16, *Leasing*, enligt den förenklade retrospektiva metoden och jämförelsesiffrorna har således inte omräknats och fortsätter att redovisas i enlighet med IAS 17 som operationell leasing. Omklassificeringen till följd av IFRS 16 är därav redovisad i öppningsbalansen per den 1 januari 2019 som en leasingkund och en tillgång (nyttjanderätt).

Skulden är initialt värderad till nuvärdet av de återstående hyreskostnaderna diskonterat med Koncernens marginella låneränta. Den tillämpade räntan om 6 %, motsvarar räntan till vilket motsvarande lån kan erhållas från en oberoende finansiär med jämförbara marknadsvillkor.

Från den 1 januari 2019, har betalningar relaterat till leasing allokaterats mellan leasingkund i rapporten över finansiell ställning samt finansieringskostnader i rapporten över totalresultat. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

Tusen EUR

Operationella leasingavtal per 31 december 2018	627
--	------------

Leasingskund

Diskonterat genom Koncernens marginella låneränta per 1 januari 2019	575
Teoretisk räntekostnad	16
Betalningar ¹	(106)

Leasingskund per 30 juni 2019²	485
--	------------

¹ *Betalningar avser hyreskostnaderna som i enlighet med IFRS 16 är ersatt av teoretisk räntekostnad respektive avskrivningar för nyttjanderätten.*

² *Av den totala leasingskulden om 485 tusen EUR är 291 tusen EUR redovisat som långfristig skuld och 194 tusen EUR är redovisat som kortfristig skuld.*

Tillgången är initialt värderad till anskaffningsvärde, vilket innebär den initiala leasingskulden, vilken därefter skrivs av över den kortaste perioden av tillgångens livstid eller kontraktets villkor.

Tusen EUR

Nyttjanderätt

Nyttjanderätt per 1 januari 2019	575
Avskrivningar	(101)

Nyttjanderätt per 30 juni 2019	474
---------------------------------------	------------

5 UPPLÅNING

I december 2018, ingick Raketech ett avtal med Swedbank avseende revolverande kreditfacilitet uppgående till 10 miljoner EUR. Per den 30 juni 2019 uppgick den utnyttjade krediten till 3,0 miljoner EUR. Efter aktiverade transaktionskostnader uppgår den bokförda skulden till 2,9 miljoner EUR.

6 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Ledningen har beslutat att förvärvade hemsidor och domäner utgör en och samma kassagenererande enhet i enlighet med IAS 36. Beslutet är baserat på att Koncernen monitorerar och hanterar dess verksamhet som en affärsenhet.

Under det andra kvartalet 2019 har tillgångarna relaterat till förvärvet av Tvmatsit.com, ett förvärv som förvärvades den 26 april 2019, klassificerats som domäner och webbplatser, spelardatabaser och övriga immateriella rättigheter.

För nedskrivningsprövning är tillgångar grupperade till den minsta kassagenererande enheten som genererar kassaflöden och som i allt väsentligt är oberoende av andra tillgångar. Ett nedskrivningsbehov motsvarar det belopp med vilket tillgången eller den kassagenererande enhetens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde, vilket är tillgångens verkliga värde minus eventuella försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Tillgångens nyttjandevärde är baserat på estimerade framtida kassaflöden, diskonterade till nuvärdet genom att använda diskonterad räntesats innan skatt som speglar marknadsbedömningen av tidsvärde för de framtida kassaflöden och de olika risker associerade till tillgången eller den kassagenererande enheten. Styrelsen bedömer att de immateriella tillgångarnas återvinningsvärde, baserat på kassaflödet genererat från dessa tillgångar är i linje, eller överskrider förväntningarna som låg till grund i samband med att förvärvet genomfördes.

Tusen EUR	Domäner och webbplatser	Spelardata-baser	Övriga immateriella rättigheter	Mjukvara	Goodwill	Total
Anskaffningsvärde per 1 januari 2019	60 260	3 652	3 683	329	344	68 268
Förvärv	1 225	282	2 021	259	-	3 787
Anskaffningsvärde 30 June 2019	61 485	3 934	5 704	588	344	72 055
Akkumulerade avskrivningar den 1 januari 2019	-	(1 546)	(456)	(250)	-	(2 252)
Avskrivningar	-	(631)	(766)	(35)	-	(1 432)
Akkumulerade avskrivningar 30 juni 2019	-	(2 177)	(1 222)	(285)	-	(3 684)
Netto bokfört värde 30 June 2019	61 485	1 757	4 482	303	344	68 371
Netto bokfört värde 30 June 2018	56 083	2 122	-	164	1 081	59 450

7 TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR VID FÖRVÄRV

Tilläggsköpeskillingar vid förvärv består av kontraktsförpliktelser till följd av köp av immateriella tillgångar från tredje part. Vissa av dessa förpliktelser har ett förutbestämt värde, medan andra inkluderar framtida betalning med ett värde som är prestationsbaserat. De senare benämns nedan villkorad köpeskillning. Den villkorade köpeskillningen värderas till verkligt värde och ingår i nivå 3 i verklig värdehierarkin. Det verkliga värdet fastställs på inköpsdagen och därefter varje rapporteringsdag genom beräkning av det förväntade kassaflödet från respektive köpeavtal.

Justeringen för att reflektera diskonteringseffekten i koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag uppgår till 0,6 (0) miljoner EUR för det andra kvartalet 2019. Av de belopp som redovisats i koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag per den 30 juni 2019, bedöms 3,7 miljoner EUR förfalla till betalning inom mindre än tolv månader från slutet av rapporteringsperioden.

Tusen EUR	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
Ingående balans	5 906	5 529	7 085	1 918	1 918
Förvärv under perioden/året	315	744	315	4 496	13 517
Reglering/avbetalning	(1 393)	(185)	(2 679)	(326)	(7 315)
Teoretisk räntekostnad	123	101	232	101	309
Justering hänförlig till förändring i estimat	1 664	357	1 662	357	(1 344)
Utgående balans	6 615	6 546	6 615	6 546	7 085

8 TREASURY AKTIER

Styrelsen i Raketech har med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 8 maj 2019 beslutat att införa ett återköpsprogram av egna aktier med syftet att minska Raketechs kapital. Återköpsprogrammet, som löper mellan den 5 juni 2019 och den 4 maj 2020, genomförs i enlighet med marknadsmissbruksförordningen (EU) 596/2014 ("MAR") och EU-kommissionens delegerade förordning (EU) 2016/1052 ("Safe harbour-förordningen"). Det totala antalet aktier i Raketech uppgår till 37 900 663, varav Raketech inte hade några egna aktier vid tillfället för årsstämman.

Per den 30 juni 2019 uppgår Raketechs innehav i egna aktier till 379 000. Sammanlagt får återköp ske av högst 3 790 063 aktier, motsvarande cirka 10 procent av utestående antalet aktier i Raketech. Återköp kan ske till ett belopp om högst 113 miljoner kronor under perioden och det totala priset för de återköpta aktierna uppgår till 7,1 miljoner SEK

9 NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Till följd av aktieägarstrukturen finns det ingen part med slutligt bestämmande inflytande i koncernen. Alla företag som utgör koncernen och andra enheter med gemensamt bestämmande inflytande betraktas av styrelsen som närstående parter.

Nedanstående transaktioner utfördes med dessa närstående parter under respektive perioder:

Tusen EUR	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
Revenue	191	396	458	609	1 361
Kostnader					
<i>Ersättning (löner, konsultkostnader och vidarefakturerings från närstående part) inklusive ersättning till styrelseledamöter och koncernledningen.</i>	462	352	878	775	1 837
Belopp utestående till närstående¹	106	2 345	106	2 345	2 290
Belopp utestående från närstående	-	44	-	44	-

¹ Under Q1 2019 upprättades ett avtal med närstående part om att beloppet 2 281 714 EUR ska efterskänkas. Beloppet har redovisats som övrig intäkt i koncernens rapport över totalresultat i sammandrag.

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
Övriga intäkter	-	-	-	-	2 982
Totala intäkter	-	-	-	-	2 982
Kostnader för ersättning till anställda	(124)	(83)	(248)	(83)	(331)
Kostnader hänförliga till börsnotering	-	(90)	-	(90)	(90)
Övriga rörelsekostnader	1	(307)	(8)	(307)	87
Totala rörelsekostnader	(123)	(480)	(256)	(480)	(334)
Rörelseresultat	(123)	(480)	(256)	(480)	2 648
Finansiella kostnader	(67)	-	(89)	-	-
Resultat före skatt	(190)	(480)	(345)	(480)	2 648
Skatt	-	-	-	-	(803)
Årets/Periodens resultat - summa totalresultat	(190)	(480)	(345)	(480)	1 845

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Tusen EUR	30 Jun 2019	30 Jun 2018	31 Dec 2018
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Investeringar i dotterbolag	3 152	3 152	3 152
Summa anläggningstillgångar	3 152	3 152	3 152
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar och övriga fordringar	42 135	38 283	39 576
Likvida medel	335	51	980
Summa omsättningstillgångar	42 470	38 334	40 556
SUMMA TILLGÅNGAR	45 622	41 486	43 708
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	76	76	76
Överkursfond	41 603	41 603	41 603
Övriga reserver	(473)	106	120
Balanserad vinst	1 500	(480)	1 845
Eget kapital	42 706	41 305	43 644
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning	2 864	-	-
Summa långfristiga skulder	2 864	-	-
Kortfristiga skulder			
Leverantörs- och övriga skulder	52	181	64
Summa kortfristiga skulder	52	181	64
Summa skulder	2 916	181	64
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	45 622	41 486	43 708

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av moderbolagets och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som existerar för koncernen.

Malta, 21 August 2019

MICHAEL HOLMBERG

Verkställande Direktör

CHRISTIAN LUNDBERG

Styrelseordförande

JOHAN SVENSSON

Styrelseledamot

FREDRIK SVEDERMAN

Styrelseledamot

ERIK SKARP

Styrelseledamot

ANNIKA BILLBERG

Styrelseledamot

Denna rapport har inte blivit granskad eller reviderad av bolagets revisorer.

Presentation för investerare, analytiker och media: VD Michael Holmberg och CFO Andreas Kovacs presenterar rapporten och svarar på frågor den 21 augusti 2019 kl. 9.00 CET. Presentationen hålls på engelska och kan följas online via: <https://tv.streamfabriken.com/raketech-q2-2019>.

För att delta i presentationen, ring:

+46 8 505 58 358 (SE)

+44 333 300 9264 (UK)

+18 335 268 381 (US)

Denna information är sådan som Raketech Group Holding plc är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom verkställande direktörens försorg, för offentliggörande den 21 augusti 2019 kl. 7.00 CET.

DEFINITIONER AV ALTERNATIVA NYCKELTAL

Termerna nedan har följande betydelse, om de inte definierats på annat sätt i rapporten:

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL, LTM	LTM resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i relation till eget kapital hänförligt till ägarna av bolaget.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.
EBITDA-MARGINAL	EBITDA i procent i relation till periodens/årets intäkter.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Eget kapital hänförligt till ägarna av bolaget i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
HELTIDSANSTÄLLDA OCH EKVIVALENTA	Heltidsanställda och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal vid periodens slut.
INTÄKTER/ANSTÄLLDA	Intäkter för perioden i relation till heltidsantal anställda samt ekvivalenta.
INTÄKTSTILLVÄXT	Tillväxt i intäkter beräknad i jämförelse med föregående period, uttryckt i procent.
JUSTERAD EBITDA	EBITDA justerad för börsnoteringskostnader och övriga intäkter.
JUSTERAD EBITDA-MARGINAL	Justerad EBITDA i procent av totala intäkter för perioden/året.
JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL	Rörelsemarginal justerad för börsnoteringskostnader och övriga intäkter.
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT	Rörelseresultat justerat för börsnoteringskostnader och övriga intäkter.
LTM	Senaste 12 månaderna (Last 12 months)
NDC (NEW DEPOSITING CUSTOMER)	En ny kund som gör sin första insättning på en kunds webbplats.
ORGANISK TILLVÄXT	Tillväxt i intäkter, justerat för förvärvade portföljer och produkter. Organisk tillväxt omfattar tillväxt i befintliga produkter och intäktstillväxt från förvärvade portföljer och produkter efter förvärv
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier.
RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD	Räntebärande skuld vid periodens slut, exklusive tilläggsköpeskillingar från förvärv, minus likvida medel vid slutet av perioden.
RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD/JUSTERAD EBITDA LTM	Räntebärande nettoskuld vid periodens slut i relation till justerad LTM EBITDA.
RÖRELSERESULTAT	Resultat före finansiella poster och skatt.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat som andel av intäkter.
TRAFIK	Mängden besökare/användare av Raketechs tillgångar.

