



2019

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2019

FJÄRDE KVARTALET 2019

- Totala intäkter uppgick till 5,8 (7,6) miljoner EUR, vilket motsvarar en minskning med 23,3%.
- NDCs (New Depositing Customers) uppgick till 28 002 (35 948).
- Justerad EBITDA uppgick till 2,0 (4,5) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 33,6% (59,3%).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 0,3 (3,8) miljoner EUR.
- Resultatet för perioden uppgick till -0,3 (1,7) miljoner EUR.

HELÅRET 2019

- Totala intäkter uppgick till 23,9 (25,6) miljoner EUR, vilket motsvarar en minskning med 6,5%.
- NDCs uppgick till 108 365 (99 599).
- Justerad EBITDA uppgick till 11,0 (14,4) miljoner EUR, motsvarande en marginal på 46,0% (56,3%).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 6,5 (12,7) miljoner EUR.
- Vinsten för perioden uppgick till 7,2 (4,6) miljoner EUR.

HÄNDELSER UNDER FJÄRDE KVARTALET 2019

- Den 1 oktober meddelades att nuvarande finanschef Andreas Kovacs har utsetts till Director of Business Development och Måns Svalborn tar över som ny finanschef. Måns tog officiellt över rollen som finanschef den 1 december 2019.
- Styrelsen har beslutat att tills vidare avsluta det återköpsprogram av egna aktier som kommunicerades den 5 juni 2019. Sammanlagt har 487 000 aktier, motsvarande 1,3 procent av totala antalet aktier och röster i bolaget, återköpts inom ramen för programmet.
- Styrelsen utsåg Oskar Mühlbach till ny Verkställande Direktör den 11 december. Den tidigare Verkställande Direktören Michael Holmberg har lämnat Raketech och lämnat över samtliga uppgifter till Oskar Mühlbach.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- Den 8 januari 2020 offentliggjorde Raketech ett preliminärt resultat avseende intäkter, EBITDA och rörelseresultat för det fjärde kvartalet. Offentliggörandet skedde med anledning av att EBITDA understeg förväntningarna p.g.a exceptionella kostnader samt en ökad reserv för omvärdering av utestående kundfordringar. Vidare påverkades rörelseresultatet av en omvärdering av goodwill. De preliminära intäkterna uppgick till 5,8 miljoner EUR och rapporterad EBITDA uppskattades till 1,6 miljoner EUR. Faktiska intäkter och EBITDA är inom linje med de preliminära estimaten.
- Totala intäkter för januari 2020 uppgick till 2,0 miljoner EUR.

KONCERNENS NYCKELTAL I SAMMANDRAG

Flera av de finansiella mått som presenteras i denna rapport, däribland vissa nyckeltal, definieras inte enligt IFRS (International Financial Reporting Standards). Dessa mått är inte nödvändigtvis jämförbara med mått med liknande namn i andra företags rapporter men de kan ge värdefull extra information till investerare och ledningen. Dessa mått bör inte betraktas som utbytbara mot de finansiella mått som definieras av IFRS. Vidare definitioner återfinns på sidan 19 i denna rapport.

Finansiella mått						
Tusen EUR	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Förändring	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018	Förändring
Intäkter (IFRS)	5 845	7 620	(23,3%)	23 906	25 556	(6,5%)
Organisk tillväxt	(29,5%)	50,2%	(79,7)	(11,8%)	29,9%	(41,7)
Intäktsdelning	49,2%	41,2%	8,0	44,2%	43,2%	1,0
Engångsintäkter	32,8%	45,2%	(12,4)	39,1%	42,9%	(3,8)
Fasta avgifter	18,0%	13,6%	4,4	16,7%	13,9%	2,8
Kasino, andel av intäkter	66,3%	70,7%	(4,4)	68,4%	74,0%	(5,6)
Sport, andel av intäkter	27,8%	25,8%	2,0	27,0%	23,0%	4,0
Övrigt, andel av intäkter	5,9%	3,5%	2,4	4,6%	3,0%	1,6
Intäkter från Norden	90,3%	95,9%	(5,6)	93,1%	95,7%	(2,6)
Intäkter från övriga marknader	9,7%	4,1%	5,6	6,9%	4,3%	2,6
EBITDA	1 565	4 522	(65,4%)	10 595	12 895	(17,8%)
EBITDA marginal	26,8%	59,3%	(32,5)	44,3%	50,5%	(6,2)
Justerad EBITDA¹	1 964	4 522	(56,6%)	10 994	14 398	(23,6%)
Justerad EBITDA-marginal	33,6%	59,3%	(25,7)	46,0%	56,3%	(10,3)
Rörelseresultat	(134)	3 783	(103,5%)	6 082	11 194	(45,7%)
Rörelsemarginal	(2,3%)	49,6%	(51,9)	25,4%	43,8%	(18,4)
Justerat rörelseresultat¹	265	3 783	(93,0%)	6 482	12 697	(48,9%)
Justerad rörelsemarginal	4,5%	49,6%	(45,1)	27,1%	49,7%	(22,6)
Övriga finansiella nyckeltal						
New depositing customers (NDC)	28 002	35 948	(22,1%)	108 365	99 599	8,8%
Heltidsanställda och ekvivalenta	84	85	(1,2%)	84	85	(1,2%)
Intäkter/Heltidsanställda och ekvivalenta (tEUR)	70	90	(22,2%)	285	300	(5,3%)
Mobil vs total trafik (besökare)	67,3%	61,0%	6,3	64,3%	60,4%	3,9
Räntebärande nettoskuld	(836)	354	(336,3%)	(836)	354	(336,3%)
Räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA	(0,08)	0,02	(407,7%)	(0,08)	0,02	(407,7%)
Avkastning på eget kapital, LTM	11,3%	8,0%	3,3	11,3%	8,0%	3,3
Eget kapital per aktie före utspädning (EUR)	1,74	1,55	12,3%	1,74	1,55	12,3%
Eget kapital per aktie efter utspädning (EUR)	1,70	1,53	11,1%	1,70	1,53	11,1%
Resultat per aktie före utspädning (EUR) (IFRS)	(0,01)	0,05	(119,9%)	0,19	0,15	29,8%
Resultat per aktie efter utspädning (EUR) (IFRS)	(0,01)	0,05	(119,7%)	0,19	0,14	28,9%
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	37 413 633	37 900 633	(1,3%)	37 661 392	31 145 061	20,9%
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	38 252 292	38 362 482	(0,3%)	38 285 282	31 427 613	21,8%

¹ Justeringar avser IPO-kostnader 2018 samt exceptionella kostnader om 0,4 miljoner EUR under Q4 2019 avseende VD:s avgångsvederlag och kostnader i samband med flytt av bolagets danska kontor.

FÖR MER INFORMATION, KONTAKTA:

Oskar Mühlbach CEO, +356 99553888 | Måns Svalborn CFO, +356 99059725

VD:S KOMMENTAR

Helåret 2019 har varit en händelserik och utmanande tid. Detta gäller inte enbart för Raketech utan också för marknaden och iGaming-sektorn i stort.

Den svenska spelmarknaden har varit särskilt turbulent, och med Raketechs stora svenska närvaro har det inneburit utmaningar för bolaget. Ur ett positivt perspektiv har dock 2019 samtidigt möjliggjort betydande framsteg i vårt arbete med att stärka vår produktmix och expandera såväl vår geografiska närvaro som operativa kapacitet. Detta uppnåddes genom strategiska förvärv, en rad nyckelrekryteringar och flertalet omfattande processförbättringar i syfte att säkerställa vår kapacitet att växa och skala upp på ett effektivt sätt. Vi lyckades även med att, för första gången i bolagets historia, nå över 100 000 new depositing customers (NDCs) under ett och samma år.

STARK AVSLUTNING OCH EXCEPTIONELLA HÄNDELSER

Det fjärde kvartalet inleddes svagt, vilket var en besvikelse och något överraskande då det sista kvartalet normalt sett är årets starkaste. Samtidigt visade vår produktportfölj stabila operativa resultat och en fortsatt positiv trend från det tredje kvartalet med ökad NDC-tillväxt om 5 procent jämfört med föregående kvartal.

Vi svarade på den tröga inledningen, bland annat genom att initiera och genomföra en rad riktade betalda mediasatsningar, noggranna revisioner av våra hemsidor, skraddarsydda kampanjer för enskilda operatörer samt förbättringar av våra algoritmer. Detta, i kombination med en något gynnsammare marknadsutveckling, resulterade i en stark avslutning på kvartalet, som i sin helhet hamnade endast något lägre än föregående kvartal. Intäkterna under det fjärde kvartalet uppgick till 5,8 miljoner EUR, vilket motsvarar en minskning om 23,3 procent jämfört med motsvarande period föregående år och 1,8 procent lägre jämfört med föregående kvartal. Justerad EBITDA uppgick till 2,0 miljoner EUR med en marginal på 33,6 procent.

Ett av mina första beslut som ny VD var att noggrant se över vår finansiella ställning. Sammanfattningsvis visade denna översyn

ett antal exceptionella kostnadsposter som i kombination med avgångsvederlag till tidigare VD ledde till en rörelseförlust på 0,1 miljoner EUR för det fjärde kvartalet, vilket är i linje med vad som kommunicerades i början av januari.

Intäkterna för januari månad 2020 uppgick till 2,0 miljoner EUR.

UTSIKTER

Vi ser en omvandling inom iGaming-sektorn som i princip innebär att de lokala monopolen ersätts av stora multinationella iGaming-bolag. Denna trend i kombination med en oundviklig digitalisering skapar en mycket konkurrensutsatt och komplex marknad. Att hitta smartare marknadsföringslösningar som når fler iGaming-vertikaler i olika kanaler på fler geografiska marknader är därför helt avgörande. Vi ser som en följd av detta en ständigt ökande efterfrågan på större, globala och strategiska win-win-samarbeten och mindre av de traditionella lokala affiliates-modeller som tidigare har dominerat vår bransch.

Med detta i beaktning har vi därför initierat en något förändrad strategisk riktning för Raketech i syfte att gå ifrån att vara ett lokalt affiliatebolag till ett mer teknikdrivet och innovativt globalt marknadsföringsbolag. Kort sagt betyder det att vi kommer att använda alla tillgängliga kanaler – allt från organiska jämförelsesidor, sociala medier, remarketing till bannerannonsering – för att säkerställa att våra kunder får ut det mesta av sina marknadsföringsinvesteringar. Med en prestationsbaserad marknadsföringsmodell betonar vi dessutom det faktum att ju större värde vi genererar för våra kunder desto mer gynnas vi, helt enkelt på grund av att våra intäkter står i direkt relation till våra prestationer.

Jag ser vidare fram emot att ytterligare accelerera denna omvandling genom att återigen göra M&A till ett högt prioriterat område för oss. Vi kommer dock fortsatt vara selektiva när det kommer till förvärv och fokusera på möjligheter som är av strategisk vikt och som antingen accelererar vår

geografiska expansion eller förser oss med ny teknik, kunskap eller produkter som breddar vårt erbjudande eller ökar vår effektivitet i större skala.

Jag vill även betona att jag inte ser marknadsutvecklingen som ett hot utan snarare som en stor möjlighet. Raketech är väl positionerat för att dra nytta av nuvarande marknadstrender och vår operativa plattform är anpassad för att hantera omställningen på ett fördelaktigt sätt. Vidare är jag medveten om att det allmänna förtroendet för Raketechs förmåga att förutse framtiden i viss utsträckning har skadats och vi kommer därför arbeta hårt för att 2020 ska bli ett år kännetecknat av transparens, tydlighet och operativa framgångar.

Jag är mycket glad över att ha fått denna möjlighet och ser mycket fram emot att leda Raketech och bolagets fantastiskt talangfulla team, genom vad jag tror, kan bli de mest spännande åren inom iGaming hittills.



OSKAR MUHLBACH
CEO

FINANSIELL UTVECKLING UNDER DET FJÄRDE KVARTALET 2019

INTÄKTER

Totala intäkter uppgick till 5,8 (7,6) miljoner EUR under det fjärde kvartalet, en minskning med 23,3 % vid jämförelse med motsvarande kvartal 2018. NDCs minskade med lägre aktivitet, ner från en hög nivå under det sista kvartalet föregående år, innan den svenska regleringen trädde i kraft.

Intäkter utanför Norden under det fjärde kvartalet är i linje med förväntningarna, drivet framförallt av Casumba.

KOSTNADER

Direkta kostnader ökade till 1,3 (0,9) miljoner EUR, till följd av ökade satsningar inom betald media för en större spann av våra produkter samt ökade investeringar i vår produktportfölj.

Personalkostnader uppgick till 1,9 (1,0) miljoner EUR. Justerat för VD:s avgångsvederlag, uppgick kostnaderna till 1,5 (1,0) miljoner EUR. De ökade kostnaderna är drivna av ökade resurser inom bolagets ledningsgrupp samt anställning av andra kvalificerade medarbetare. Vidare påverkades kvartalet av ytterligare kostnader relaterat till aktierelaterad ersättning.

Heltidsanställda minskade till 79 från 82, och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal (definierat som ekvivalent till heltidsanställda), uppgår till 5 (3) vid slutet av perioden.

Övriga kostnader uppgick till 1,2 (1,2) miljoner EUR. I linje med föregående år.

Av- och nedskrivningar uppgick till 1,7 (0,7) miljoner EUR. Ökningen är främst hänförlig till förvärvet av Casumba Media Ltd under det tredje kvartalet av 2019. Inkluderat i avskrivningar är även nedskrivningen av goodwill om 0,3 miljoner, se not 6 för vidare information.

LÖNSAMHET

Rapporterad EBITDA uppgick till 1,6 (4,5) miljoner EUR, motsvarande en EBITDA-marginal om 26,8% (59,3%).

Justerat för exceptionella kostnader relaterat till VD:s avgångsvederlag samt flytt av det danska kontoret, uppgick justerad EBITDA till 2,0 (4,5) miljoner, vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal om 33,6% (59,3%). Minskningen i EBITDA är driven av lägre intäkter samt högre kostnader genom investeringar i vår organisation och produktmix. En reserv om 0,3 miljoner EUR avseende utestående kundfordringar påverkade även kvartalet negativt.

Resultatet för perioden uppgick till -0,3 (1,7), vilket påverkades negativt av nedskrivningen av goodwill om 0,3 miljoner EUR. Justerat för VD:s avgångsvederlag samt flytten av det danska kontoret, uppgick resultatet för perioden till 0,1 (1,7) miljoner EUR.

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1,8 (5,6) miljoner EUR, där minskningen i synnerhet är driven av ett lägre rörelseresultat.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1,1 (-2,7) miljoner EUR och relaterar till utbetalning av tilläggsköpeskilling under kvartalet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -0,1 (-15,9). Den positiva utvecklingen av kassaflödet från finansieringsverksamheten påverkades av återbetalning av lån vilket utfördes under motsvarande period föregående år. Ingen återbetalning av lån har skett under aktuell period.

Likvida medel uppgick till 4,2 (7,5) miljoner EUR vid kvartalets slut.



FINANSIELL UTVECKLING UNDER HELÅRET 2019

INTÄKTER OCH ÖVRIGA ICKE-OPERATIONELLA INTÄKTER

Totala intäkter uppgick till 23,9 (25,6) miljoner EUR för helåret 2019, vilket motsvarar en minskning om 6,5% jämfört med 2018. Den organiska tillväxten uppgick till -11,8% (29,9%). NDC:s ökade med 8,8% med stärkt underliggande prestation. Intäkterna påverkades dock negativt av det minskade spelarvärdet i Sverige under 2019.

Övriga icke-rörelserelaterade intäkter om 2,3 (0) miljoner EUR avser skulder till närstående part, vilka efterskänktes under det första kvartalet 2019.

KOSTNADER

Direkta kostnader ökade till 3,6 miljoner (2,1) EUR vilket härleds till ökade investeringar i vår produktportfölj, inklusive Rapidi samt ökade satsningar inom betald media.

Personalkostnader ökade med 7,4% till 5,2 (4,8) miljoner EUR. Justerat för exceptionella kostnader (VD:s avgångsvederlag om 0,4 miljoner EUR), uppgår personalkostnader till 4,8 miljoner, vilket är i linje med föregående år. Heltidsanställda minskade till 79 från 82, och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal, uppgick till 5 (3) vid slutet av denna period.

Övriga kostnader uppgick till 4,6 (4,2) miljoner EUR, drivet i synnerhet av ökade reserver för utestående kundfordringar under 2019.

Av- och nedskrivningar uppgick till 4,5 (1,7) miljoner EUR. Ökningen är främst hänförlig till förvärvet av Casumba Media Ltd samt omvärderingen av tillgångarna relaterat till Casinofeber. Inkluderat i avskrivningar är även nedskrivningen av goodwill om 0,3 miljoner, se not 6 för vidare information.

LÖNSAMHET

Rapporterad EBITDA uppgick till 10,6 (12,9) miljoner EUR, motsvarande en EBITDA-marginal om 44,3% (50,5%).

Justerad EBITDA uppgick till 11,0 (14,4) miljoner EUR, motsvarande en EBITDA-marginal om 46,0% (56,3%) och påverkades av lägre intäkter och en ökad kostnadsbas driven av accelererande investeringar i produktportföljen samt intensifierade satsningar inom betald media. Den ökade förlustreserven avseende kundfordringar påverkade också EBITDA under 2019.

Årets resultat uppgick till 7,2 (4,6) miljoner EUR och påverkades positivt av övriga icke-rörelserelaterade intäkter om 2,3 miljoner EUR. Justerat för övriga icke-rörelserelaterade intäkter samt exceptionella kostnader uppgick årets resultat till 5,3 (6,1) miljoner EUR.

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 11,5 (11,2) miljoner EUR och är i linje med föregående år.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -8,7 (-16,5) miljoner EUR och relaterar till tilläggsköpeskillningar och förvärven av Tvmatsit per den 26 april 2019 samt förvärvet av Casumba Media Ltd per den 30 augusti 2019.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -6,1 (9,7) miljoner EUR, huvudsakligen driven av den slutliga avräkningen om 7,7 miljoner EUR på kreditfaciliteten till Ares Management samt återköpet av egna aktier om 0,8 miljoner EUR.

Likvida medel uppgick till 4,2 (7,5) miljoner EUR vid utgången av december 2019.

ÖVRIGT

RAKETECH I KORTHET

Raketech är ett online affiliate och content marknadsföringsbolag som grundades för att guida och inspirera folk till det bästa tillgängliga tjänsteutbudet. Oavsett vald vertikal som kan variera från finansiell jämförelseprodukt, engagerande online sport community och casinoguides, förser vi kundanpassade lösningar till partners världen över.

Vi startade under 2010 som en online poker-affiliate som fokuserade på den ledande generationen för den skandinaviska marknaden. Idag har vi utvecklats till en digital marknadsspecialist som levererar högkvalitativa mediaprodukter som tjänar användare globalt. Vårt talangfulla team opererar produkter över multipla regioner inom marknader för online casino, sport-betting, TV-sport, kundfinansiering samt cryptovaluta och vi säkerställer att de alltid är i linje med de senaste teknologitrenderna samt optimerade för den bästa användarerfarenheten.

BÖRSNOTERING

Den 29 juni 2018 genomfördes noteringen av aktierna i Raketech Group Holding P.L.C. framgångsrikt på Nasdaq First North Premier med en ökning om 13 333 333 aktier till totalt 37 900 633 aktier. Återköpsprogrammet av egna aktier, som inleddes av Raketech den 5 juni 2019, har tills vidare avslutats under november 2019, för vidare information se not 8. Raketechs aktier handlas under kortnamnet RAKE och ISIN-kod MT0001390104

SIGNIFIKANTA RISKER OCH OSÄKERHETER

Branschen för onlinespel, där Koncernen har sin största andel av sina kunder, omfattas av regleringar och är därför utsatt för politisk och regulatorisk risk. Ändringar av befintliga regleringar i olika jurisdiktioner kan påverka de möjligheter som onlinespel-operatörer har att bedriva sin verksamhet, vilket innebär att de huvudsakliga intäktsströmmarna för Raketech kan påverkas negativt. Koncernen kan också drabbas av myndighets- eller andra åtgärder mot några av dess kunder, åtgärder som kan utökas så att de omfattar tredje parter.

Koncernen bedriver sin verksamhet i den framväxande onlinespel-branschen. Även om Raketech är ett affiliate-marknadsföringsföretag och inte en speloperatör, kan lagstiftning som omfattar onlinebetting direkt eller indirekt påverka Raketechs verksamhet. Koncernen

övervakar rättsläget inte bara för marknaden i EU, men också för marknaderna i Nord- och Sydamerika samt Asien. Koncernens beslut att bedriva verksamhet även inom den grå marknaden, kan utöka den regulatoriska risken. Om några licenser eller annan styrdokumentation krävs kommer motsvarande att anskaffas för fortsatt verksamhet i den berörda jurisdiktionen.

Koncernen är främst exponerad mot den nordiska regionen, och en betydande del av intäkterna genereras från Sverige. Granskningar av spelskattelagstiftningen har skett och sker i ett flertal jurisdiktioner i EU, däribland Sverige, koncernens största marknad. Styrelsen är av uppfattningen att Koncernen drar fördel av att bedriva verksamhet på reglerade marknader.

I takt med att Koncernen fortsätter genomföra sin tillväxtstrategi med ambitionen att förstärka det globala fotavtrycket på både den globala samt den gråa marknaden, fortsätter exponeringen mot olika regulatoriska ramverk.

Utöver ovanstående betraktar styrelsen även följande risker som relevanta för Koncernen:

- Kreditrisk; risken för att kunderna inte betalar för de tjänster de erhållit.
- Marknadsrisk; risken som kommer av negativ utveckling av valutakurser och räntor.
- Operativ risk; risk som kan uppstå i SEO-miljön om sökmotorer, t.ex. Google, skulle ändra sin struktur.
- Risker som förknippas med tilltro till information från tredje part, på grund av begränsad synlighet när det gäller den trafik som skickas till Raketechs kunder.

För detaljerad genomgång av Koncernens risker hänvisas till Årsredovisningen, tillgänglig på Raketechs hemsida: www.raketech.com.

YTTERLIGARE INFORMATION

Denna rapport är en direktöversättning av den engelska versionen av bokslutskommunikén. Den engelska versionen har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Erik Penser Bank agerar som bolagets Certified Advisor

KOMMANDE DATUM

9 april 2020

Årsredovisning 2019

13 maj 2020

Delårsrapport jan-mar 2020

15 maj 2020

Årsstämma

19 augusti 2020

Delårsrapport apr-jun 2020

Delårsrapporterna upprättas i enlighet med Nasdaqs riktlinjer för delårsrapporter som Koncernen måste publicera enligt EU:s marknadsmissbruksförordning.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018
Totala intäkter	3	5 845	7 620	23 906	25 556
Direkta kostnader relaterat till fasta avgifter och kommissionsintäkter		(1 260)	(931)	(3 551)	(2 142)
Kostnader för ersättningar till anställda		(1 868)	(973)	(5 200)	(4 840)
Av- och nedskrivningar		(1 699)	(739)	(4 512)	(1 701)
Kostnader hänförliga till börsnotering		-	-	-	(1 503)
Övriga rörelsekostnader		(1 152)	(1 194)	(4 561)	(4 176)
Totala rörelsekostnader		(5 979)	(3 837)	(17 824)	(14 362)
Rörelseresultat		(134)	3 783	6 082	11 194
Övriga icke rörelserelaterade intäkter	9	-	-	2 282	-
Finansiella kostnader		(226)	(1 956)	(958)	(6 401)
Resultat före skatt		(360)	1 827	7 406	4 793
Skatt		18	(91)	(256)	(239)
Periodens/Årets resultat - summa totalresultat		(342)	1 736	7 150	4 554
Resultat hänförligt till:					
Moderbolagets ägare		(329)	1 835	7 237	4 708
Innehavare utan bestämmande inflytande		(13)	(99)	(87)	(154)
Resultat per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden/året (uttryckt i EUR per aktie)					
Avkastning per aktie före utspädning		(0,01)	0,05	0,19	0,15
Avkastning per aktie efter utspädning i EUR		(0,01)	0,05	0,19	0,15

Noterna på sidorna 12 till 15 är en integrerad del av dessa finansiella rapporter i sammandrag.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	31 Dec 2019	31 Dec 2018
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	6	-	344
Immateriella anläggningstillgångar	6	73 407	65 673
Nyttjanderätter	4	318	-
Materiella anläggningstillgångar		134	241
Summa anläggningstillgångar		73 859	66 258
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar och övriga fordringar		4 150	4 323
Likvida medel		4 191	7 526
Summa omsättningstillgångar		8 341	11 849
SUMMA TILLGÅNGAR		82 200	78 107
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital		76	76
Överkursfond		39 387	39 387
Övriga reserver		428	1 254
Balanserad vinst		25 115	17 948
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		65 006	58 665
Eget kapital hänförligt till minoritetsägare		55	67
Summa eget kapital		65 061	58 732
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning	5	3 354	7 880
Uppskjuten skatteskuld		1 095	837
Leasingskuld	4	152	-
Tilläggsköpeskillingar vid förvärv	7	5 447	4 039
Summa långfristiga skulder		10 048	12 756
Kortfristiga skulder			
Tilläggsköpeskillingar vid förvärv	7	5 235	3 046
Leasingskuld	4	167	-
Leverantörsskulder och övriga skulder		1 673	3 573
Aktuella skatteskulder		16	-
Summa kortfristiga skulder		7 091	6 619
Summa skulder		17 139	19 375
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		82 200	78 107

Noterna på sidorna 12 till 15 är en integrerad del av dessa finansiella rapporter i sammandrag.

De finansiella rapporterna i sammandrag på sidorna 8 till 15 godkändes för publicering av styrelsen den 19 februari 2020 och undertecknades å styrelsens vägnar av:

Erik Skarp
Styrelseledamot

Johan Svensson
Styrelseledamot

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	Aktiekapital	Överkursfond	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Minoritetens andel	Totalt kapital
Ingående balans per den 1 januari 2019		76	39 387	1 254	17 948	58 665	67	58 732
Totalresultat för perioden								
Periodens resultat		-	-	-	7 150	7 150	-	7 150
Transaktioner med ägare av bolaget								
Aktierelaterade ersättningar		-	-	189	-	189	-	189
Förvärv av treasury aktier	8	-	-	(830)	-	(830)	-	(830)
Förvärv av minoritetsandel		-	-	(185)	-	(185)	5	(180)
Avyttring av minoritetsandel utan förändring av kontroll		-	-	-	17	17	(17)	-
Summa transaktioner med ägare av bolaget		-	-	(826)	17	(809)	(12)	(821)
Utgående balans per den 31 december 2019		76	39 387	428	25 115	65 006	55	65 061

Tusen EUR	Aktiekapital	Överkursfond	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Minoritetens andel	Totalt kapital
Ingående balans per den 1 januari 2018	2	1 000	1 204	13 460	15 666	-	15 666
Totalresultat för året							
Årets resultat	-	-	-	4 554	4 554	-	4 554
Transaktioner med ägare av bolaget							
Nyemission aktiekapital (netto transaktionskostnader)	74	38 387	(1 000)	-	37 461	-	37 461
Aktierelaterade ersättningar	-	-	121	-	121	-	121
Aktieägartillskott	-	-	929	-	929	-	929
Transaktioner med minoritetsandel	-	-	-	(66)	(66)	67	1
Summa transaktioner med ägare av bolaget	74	38 387	50	(66)	38 445	67	38 512
Utgående balans per den 31 december 2018	76	39 387	1 254	17 948	58 665	67	58 732

Noterna på sidorna 12 till 15 är en integrerad del av dessa finansiella rapporter i sammandrag

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Noter	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Resultat före skatt		(360)	1 827	7 406	4 793
Justeringar för:					
Av- och nedskrivningar		1 699	739	4 512	1 701
Reserv för utestående kundfordringar		260	109	890	447
Finansiella kostnader		226	1 956	958	6 401
Aktierelaterade ersättningar		69	(25)	189	121
Efterskönt skuld till närstående part	9	-	-	(2 282)	-
Förlust vid avyttring av materiella tillgångar		-	7	3	8
		1 894	4 613	11 676	13 471
Betald/erhållen skatt		-	689	-	(194)
Förändringar i:					
Kundfordringar och övriga fordringar		(351)	8	(573)	(2 094)
Leverantörsskulder och övriga skulder		299	274	359	35
Netto kassaflöde från den löpande verksamheten		1 842	5 584	11 462	11 218
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		(3)	1	(28)	(34)
Förvärv av immateriella tillgångar		(1 124)	(2 667)	(8 691)	(16 503)
Avkastning från försäljning av materiella anläggningstillgångar		-	-	3	-
Netto kassaflöde från investeringsverksamheten		(1 127)	(2 666)	(8 716)	(16 537)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
Återbetalning av lån		-	(15 810)	(4 384)	(22 627)
Inlösen från emission, inklusive transaktionskostnader		-	-	-	36 264
Förvärv av treasury aktier		-	-	(830)	-
Förvärv av minoritetsandel		-	1	(180)	2
Leasingbetalningar	4	(40)	-	(172)	-
Betalda räntor		(69)	(90)	(515)	(3 894)
Netto kassaflöde från finansieringsverksamheten		(109)	(15 899)	(6 081)	9 745
Förändring av likvida medel		606	(12 981)	(3 335)	4 426
Likvida medel vid periodens/årets början		3 585	20 507	7 526	3 100
Likvida medel vid periodens/ årets slut		4 191	7 526	4 191	7 526

Noterna på sidorna 12 till 15 är en integrerad del av dessa finansiella rapporter i sammandrag.

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA I SAMMANDRAG

1 ALLMÄN INFORMATION

Raketech Group Holding P.L.C. är ett publikt aktiebolag som är registrerat på Malta under registreringsnummer C77421. Raketech Group Holding Limited bildades den 29 september 2016 enligt den maltesiska aktiebolagslagen (kapitel 386). Den 13 februari 2018 ändrade företaget sin rättsliga status från ett privat aktiebolag till ett publikt aktiebolag, och som en följd ändrades namnet till Raketech Group Holding P.L.C. Företaget kallas Raketech Group Holding P.L.C. i dessa finansiella rapporter.

2 REDOVISNINGSPRINCIPER

Raketech upprättar sina finansiella rapporter i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) så som de antagits av EU och de finansiella rapporterna i sammandrag upprättas i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Dessa finansiella rapporter har upprättats på grundval av historiska anskaffningskostnader, efter förändring av finansiella skulders verkliga värde, som värderats till verkligt värde via resultaträkningen. De huvudsakliga redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av Koncernens finansiella rapporter i sammandrag är i enlighet med Koncernens årsredovisning för 2018 (vilken är tillgänglig för allmänheten), bortsett från behandlingen av leasing vilket är ett resultat av implementeringen av IFRS 16 som trädde i kraft 1 januari 2019. Effekten av den nya standarden har haft begränsad påverkan och beskrivs nedan. Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som Koncernen.

Resultat per aktie, före och efter utspädning samt eget kapital, före och efter utspädning, uttrycks i euro (EUR), och alla andra belopp uttrycks i tusen EUR, om inte annat anges. Belopp eller siffror inom parentes i den löpande texten avser jämförande siffror för motsvarande period föregående år. Årsredovisningen för 2018 finns tillgänglig på Raketechs hemsida.

Enligt IFRS 16 redovisas nästan all leasing i balansräkningen av leasingtagaren, då skillnaden mellan operationell och finansiell leasing försvinner (med undantag för kortfristiga leasingkontrakt och leasingkontrakt av mindre värde). I och med den nya standarden redovisas en tillgång (nyttjanderätten) och en finansiell skuld för leasingkostnaden i rapporten över finansiell ställning. Enligt IFRS 16 innehåller ett avtal ett leaseelement om det överför rätten att mot vederlag kontrollera användningen av en identifierad tillgång under en tidsperiod. I rapporten över totalresultat ersätts den linjära operationella leasingkostnaden med en kostnad för avskrivning av den leasade tillgången och en räntekostnad hänförlig till leaseingskulden. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en

rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet.

Raketech har ingått ett långtidskontrakt avseende hyra av kontorslokaler, vilken fram till den 31 december 2018 klassificeras som operationell leasing enligt IAS 17. Koncernen tillämpar standarden sedan den 1 januari 2019 enligt den förenklade retrospektiva metoden och jämförelsesiffrorna kommer således ej att räknas om. Enligt den nya standarden nuvärdesberäknas leaseingskulden baserat på den återstående hyreskostnaden, vilket summerar till 0,3 miljoner EUR per den 31 december 2019. Tillgången är värderad till leaseingskuldens motsvarande värde vid ingången av året utan någon justering mot eget kapital, minskat med ackumulerad avskrivning.

I och med den nya standarden, kommer hyreskostnaderna om ca 200 tusen EUR för helåret 2019 att ersättas med en teoretisk ränta om 28 tusen EUR och en avskrivning om 173 tusen EUR. Detta resulterar i en ökad EBITDA med ca 200 tusen EUR för helåret 2019. Den ökade EBITDA beror på att avskrivningen av tillgången samt räntekostnaden i leaseingbetalningen enligt IFRS 16 är exkluderad från detta mått och den operationella leaseingbetalningen, enligt IAS 17, var inkluderad i EBITDA. I enlighet med IFRS 16 är hyreskostnaderna allokerade mellan räntekostnader samt minskad leaseingskuld, med motsvarande påverkan på Koncernens kassaflöde inom finansieringsverksamheten. Vidare påverkan av IFRS 16 framgår i not 4.

Avseende treasury aktier, som behandlas mer i not 8, och då något bolag inom Koncernen återköper egna aktier, redovisas ersättningen, inklusive transaktionskostnader (netto för inkomstskatt), mot eget kapital hänförligt till bolagets aktieägare till dess att aktierna är dödade eller återutgivna.

2.1 UPPSKATTNINGAR OCH VÄSENTLIGA BEDÖMNINGAR – NEDSKRIVNINGSPRÖVNING

Nedskrivningsprövning är ett område som involverar ledningens uppskattning och kräver bedömning huruvida tillgångarnas bokförda värde överstiger nuvärdet av framtida kassaflöde från dessa tillgångar genom att använda det diskonterade kassaflödet till en lämplig räntesats. Vid beräkning av nuvärdet av det framtida kassaflödet, krävs vissa estimat rörande osäkerhetsfaktorer, vilket inkluderar ledningens förväntningar rörande intäktstillväxt. Dessa estimat anses vara kritiska, särskilt i ljuset av rådande marknadssituation. Koncernen kommer fortsätta att utföra kontinuerliga nedskrivningsprövningar och bedömer att Koncernens immateriella anläggningstillgångar inte är i behov av nedskrivning per den 31 december 2019.

2.1 UPPSKATTNINGAR OCH VÄSENTLIGA BEDÖMNINGAR – NEDSKRIVNINGSPRÖVNING – FORTSÄTTNING

Vidare, kräver IFRS att en nedskrivningsprövning behöver utföras av finansiella tillgångar inklusive kundfordringar. Bedömningen av dessa är högst subjektiv och utförs mot bakgrunden av betalningsmönster och rådande marknadsläge. Ledningen utför kontinuerlig utvärdering av reservens riktighet i syfte att verifiera det bokförda värdet av Koncernens tillgångar.

3 INTÄKTER

Koncernen dirigerar slutanvändare och intäkter genereras genom att driva organisk trafik via sökmotoroptimering och övriga kanaler för våra partners. Intäkter genereras även genom förvärv. Alla intäkter som genereras från olika förvärv och via olika marknadsföringsmetoder behandlas som ett intäktssegment i linje med företagets interna rapportering.

Raketechs intäkter relaterat till respektive period under 2018 och 2019 analyseras enligt följande:

Tusen EUR	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Förändring	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018	Förändring
Intäkter	5 845	7 620	(23,3%)	23 906	25 556	(6,5%)
- Kommission ¹	4 790	6 586	(27,3%)	19 916	22 017	(9,5%)
- Fasta avgifter	1 055	1 034	2,0%	3 990	3 539	12,7%

¹ I det totala beloppet för kommission ingår intäkterna hänförligt till Rapidi, vilka är klassificerade som intäktsdelning.

4 LEASING

Raketech tillämpar IFRS 16, *Leasing*, enligt den förenklade retrospektiva metoden och jämförelsesiffrorna har således inte omräknats och fortsätter att redovisas i enlighet med IAS 17 som operationell leasing. Omklassificeringen till följd av IFRS 16 är därav redovisad i öppningsbalansen per den 1 januari 2019 som en leasingskuld och en tillgång (nyttjanderätt).

Skulden är initialt värderad till nuvärdet av de återstående hyreskostnaderna diskonterat med Koncernens marginella låneränta. Den tillämpade räntan om 6 %, motsvarar räntan till vilket motsvarande lån kan erhållas från en oberoende finansiär med jämförbara marknadsvillkor.

Från den 1 januari 2019, har betalningar relaterat till leasing allokerats mellan leasingskuld i rapporten över finansiell ställning samt finansieringskostnader i rapporten över totalresultat. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

5 UPPLÅNING

I december 2018, ingick Raketech ett avtal med Swedbank avseende revolverande kreditfacilitet uppgående till 10 miljoner EUR. Per den 31 december 2019 uppgår den utnyttjade krediten till 3,5 miljoner EUR, innan effekten av de aktiverade transaktionskostnader om 0,2 miljoner EUR.

Per den 4 mars 2019 har den utestående skulden om 8,0 miljoner (inklusive upplupen ränta) från den tidigare lånefaciliteten återbetalts till Ares Management.

Under perioden januari till december 2019, har de finansiella kostnaderna avseende upplåning minskat till 0,4 miljoner EUR i jämförelse med motsvarande period föregående år (4,9) miljoner EUR på grund av den lägre utestående låneskulden respektive den lägre räntesatsen.

Tusen EUR

Operationella leasingavtal per 31 december 2018 **627**

Leasingskuld

Diskonterat genom Koncernens marginella låneränta per 1 januari 2019	575
Förändring i leasingåtagande	(84)
Teoretisk räntekostnad	28
Betalningar ¹	(200)

Leasingskuld per 31 december 2019² **319**

¹ *Betalningar avser hyreskostnaderna som i enlighet med IFRS 16 är ersatt av teoretisk räntekostnad respektive avskrivningar för nyttjanderätten.*

² *Av den totala leasingskulden om 319 tusen EUR är 152 tusen EUR redovisat som långfristig skuld och 167 tusen EUR är redovisat som kortfristig skuld.*

Tillgången är initialt värderad till anskaffningsvärde, vilket innebär den initiala leasingskulden, vilken därefter skrivs av över den kortaste perioden av tillgångens livstid eller kontraktets villkor.

Tusen EUR

Nyttjanderätt

Nyttjanderätt per 1 januari 2019	575
Förändring i leasingåtagande	(84)
Avskrivningar	(173)

Nyttjanderätt per 31 december 2019 **318**

6 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

För nedskrivningsprövning är tillgångarna grupperade till den minsta kassagenererande enheten som genererar kassaflöden och som i allt väsentligt är oberoende av andra tillgångar. Ett nedskrivningsbehov motsvarar det belopp med vilket tillgången eller den kassagenererande enhetens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde, vilket är tillgångens verkliga värde minus eventuella försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Tillgångens nyttjandevärde är baserat på estimerade framtida kassaflöden, diskonterade till nuvärdet genom att använda diskonterad räntesats innan skatt vilken speglar marknadsbedömningen av tidsvärde för de framtida kassaflöden och de olika risker associerade till tillgången eller den kassagenererande enheten. Ledningen har beslutat att förvärvade hemsidor och domäner utgör en och samma kassagenererande enhet i enlighet med IAS 36. Beslutet är baserat på att Koncernen monitorerar och handhar dess verksamhet som en affärsenhet. För vidare beskrivning hänvisas till Årsredovisningen.

Tusen EUR	Domäner och webbplatser	Spelardatabaser	Övriga immateriella rättigheter	Mjukvara	Goodwill	Total
Anskaffningsvärde per 1 januari 2019	60 260	3 666	3 683	329	344	68 282
Förvärv	3 724	1 670	5 970	233	-	11 597
Anskaffningsvärde 31 december 2019	63 984	5 336	9 653	562	344	79 879
Akkumulerade avskrivningar den 1 januari 2019	-	(1 559)	(456)	(250)	-	(2 265)
Avskrivningar	-	(1 499)	(2 269)	(95)	-	(3 863)
Nedskrivning	-	-	-	-	(344)	(344)
Akkumulerade avskrivningar 31 december 2019	-	(3 058)	(2 725)	(345)	(344)	(6 472)
Netto bokfört värde 31 december 2019	63 984	2 278	6 928	217	-	73 407
Netto bokfört värde 31 december 2018	60 260	2 107	3 227	79	344	66 017

Såsom redan har angivits i not 2 har Koncernen dragit slutsatsen att återvinningsvärdet överstiger tillgångarnas bokförda värde redovisat ovan. Den utförda bedömningen inkluderar kassaflödet vilka speglar faktiska intäkter över aktuell period, förväntade kassaflöden för kommande perioder, tillväxtgrad och en diskonterad räntesats innan skatt, vilken är baserad på Koncernens genomsnittliga kostnad för kapital innan skatt. Styrelsen är tillfreds med att bedömningen är korrekt vägd mot rådande förhållanden vilka är relevanta för dessa tillgångar och dess genererande av kassaflöde.

Det enda undantaget är återvinningsvärdet av goodwill, vilken nu är helt nedskriven. Nedskrivningen av goodwill härrör till förvärvet av Shogun Media och företrädesvis till know-how inom betald media i Sverige. Förvärvet genomfördes i juni 2018. Med osäkerheten kring om och i så fall när Google kommer att öppna upp för annonsering tagen i beaktning, har styrelsen beslutat att skriva ner goodwill-värdet med motsvarande 0,3 miljoner EUR under det fjärde kvartalet.

7 TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR VID FÖRVÄRV

Tilläggsköpeskillingar vid förvärv består av kontraktsförpliktelser till följd av köp av immateriella tillgångar från tredje part. Vissa av dessa förpliktelser har ett förutbestämt värde, medan andra inkluderar framtida betalning med ett värde som är prestationsbaserat. De senare benämns vidare villkorad köpeskillning. Den villkorade köpeskillingen värderas till verkligt värde och ingår i nivå 3 i verklig värdehierarkin. Det verkliga värdet fastställs på inköpsdagen och därefter varje rapporteringsdag genom beräkning av det förväntade kassaflödet från respektive köpeavtal.

Tilläggsköpeskillningarna relaterat till Casumba Media Ltd är delvis begränsad till maximalt 2,1 miljoner EUR fram till 31 december 2021, och en del är icke-begränsad fram till 31 juli 2024. Ledningens bästa uppskattning av den totala tilläggsköpeskillningen med hänsyn till dessa tillgångar uppgick till 3,5 miljoner EUR per den 31 december

2019 och har redovisats i rapporten över finansiell ställning i sammandrag.

Tilläggsköpeskillningen relaterat till Casinofebbers casino-affiliate-sidor omvärderades med 1,7 miljoner i april 2019 och i december 2019 med en ytterligare tilläggsköpeskillning om 2,9 miljoner EUR, med hänvisning till en förstärkt utveckling av de förvärvade tillgångarna. Tilläggsköpeskillningen avseende Casinofeber är icke-begränsad.

Justeringen för att reflektera den totala diskonteringseffekten i rapporten över finansiell ställning i sammandrag uppgår till 0,5 (1,1) miljoner EUR för 2019. Av de belopp som redovisats i rapporten över finansiell ställning i sammandrag per den 31 december 2019, bedöms 5,2 miljoner EUR förfalla till betalning inom mindre än tolv månader från slutet av rapporteringsperioden.

7 TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR VID FÖRVÄRV – FORTSÄTTNING

Tusen EUR	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018
Ingående balans	8 759	9 765	7 085	1 918
Förvärv under perioden/året	-	-	3 676	13 517
Reglering/avbetalning	(1 069)	(2 117)	(5 127)	(7 315)
Teoretisk räntekostnad	150	121	545	309
Justering hänförlig till förändring i estimat	2 842	(684)	4 503	(1 344)
Utgående balans	10 682	7 085	10 682	7 085

8 TREASURY AKTIER

Styrelsen i Raketech Group Holding P.L.C. ("Raketech") har under det fjärde kvartalet beslutat att tills vidare avsluta det återköpsprogram av egna aktier som utfördes med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 8 maj 2019. Syftet med återköpsprogrammet var att minska Raketechs kapital, och sammanlagt har 487 000 aktier, motsvarande 1,3 procent av totala antalet aktier och röster i bolaget, återköpts inom ramen för programmet. Det totala priset för de återköpta aktierna per den 31 december 2019 uppgår till 8.8 miljoner SEK

Återköpsprogrammet, bemyndigat vid Årsstämman under 2019, genomfördes i enlighet med marknadsmissbruksförordningen (EU) 596/2014 ("MAR") och EU-kommissionens delegerade förordning (EU) 2016/1052 ("Safe harbour-förordningen"). Det totala antalet aktier utgivna av Raketech uppgår till 37 900 663, varav Raketech inte innehöll några egna aktier vid tillfället för årsstämman 2019.

9 NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Till följd av aktieägarstrukturen finns det ingen part med slutligt bestämmande inflytande i Koncernen. Alla företag som utgör Koncernen och andra enheter med gemensamt bestämmande inflytande betraktas av styrelsen som närstående parter.

Nedanstående transaktioner utfördes med dessa närstående parter under respektive perioder:

Tusen EUR	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018
Revenue	564	188	1 615	1 361
Kostnader				
<i>Ersättning (inklusive löner, konsultkostnader och vidarefakturering från närstående part) inklusive ersättning till styrelseledamöter och koncernledningen.</i>	792	466	2 427	1 837
Belopp utestående till närstående¹	109	2 290	109	2 290
Belopp utestående från närstående	171	-	171	-

¹ Under Q1 2019 upprättades ett avtal med närstående part om att beloppet 2 281 714 EUR ska efterskänkas. Beloppet har redovisats som övrig icke-rörelserelaterad intäkt i Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag.

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Tusen EUR	Okt - Dec 2019	Okt - Dec 2018	Jan - Dec 2019	Jan - Dec 2018
Övriga intäkter	-	-	-	2 982
Totala intäkter	-	-	-	2 982
Kostnader för ersättning till anställda	(468)	(125)	(860)	(331)
Kostnader hänförliga till börsnotering	-	-	-	(90)
Övriga rörelse(kostnader)/intäkter	(17)	(22)	(34)	87
Totala rörelsekostnader	(485)	(147)	(894)	(334)
Rörelseresultat	(485)	(147)	(894)	2 648
Finansiella kostnader	(71)	-	(227)	-
Resultat före skatt	(556)	(147)	(1 121)	2 648
Skatt	-	-	-	(803)
Årets/Periodens resultat - summa totalresultat	(556)	(147)	(1 121)	1 845

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Tusen EUR	31 Dec 2019	31 Dec 2018
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Investeringar i dotterbolag	3 152	3 152
Summa anläggningstillgångar	3 152	3 152
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar och övriga fordringar	42 007	39 576
Likvida medel	189	980
Summa omsättningstillgångar	42 196	40 556
SUMMA TILLGÅNGAR	45 348	43 708
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Aktiekapital	76	76
Överkursfond	41 603	41 603
Övriga reserver	(520)	120
Balanserad vinst	724	1 845
Eget kapital	41 883	43 644
Skulder		
Långfristiga skulder		
Upplåning	3 354	-
Summa långfristiga skulder	3 354	-
Kortfristiga skulder		
Leverantörs- och övriga skulder	111	64
Summa kortfristiga skulder	111	64
Summa skulder	3 465	64
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	45 348	43 708

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och den verkställande direktören intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av Moderbolagets och Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som existerar för Koncernen.

Malta, 19 februari 2020

OSKAR MÜHLBACH

Verkställande Direktör

CHRISTIAN LUNDBERG

Styrelseordförande

JOHAN SVENSSON

Styrelseledamot

FREDRIK SVEDERMAN

Styrelseledamot

ERIK SKARP

Styrelseledamot

ANNIKA BILLBERG

Styrelseledamot

Presentation för investerare, analytiker och media: VD Oskar Mühlbach och CFO Måns Svalborn presenterar rapporten och svarar på frågor den 19 februari 2020 kl. 9.00 CET.

Presentationen hålls på engelska och kan följas online via: <https://tv.streamfabriken.com/raketech-q4-2019>.

För att delta i presentationen, ring:

+46 8 505 583 58 (SE)

+44 333 300 9035 (UK)

+18 338 230 586(US)

Denna information är sådan som Raketech Group Holding P.L.C. är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom verkställande direktörens försorg, för offentliggörande den 19 februari 2020 kl. 8.00 CET.

DEFINITIONER AV ALTERNATIVA NYCKELTAL

Termerna nedan har följande betydelse, om de inte definierats på annat sätt i rapporten:

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL, LTM	LTM resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i relation till eget kapital hänförligt till ägarna av bolaget.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.
EBITDA-MARGINAL	EBITDA i procent i relation till periodens/årets intäkter.
EGET KAPITAL PER AKTIE	Eget kapital hänförligt till ägarna av bolaget i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
HELTIDSANSTÄLLDA OCH EKVIVALENTA	Heltidsanställda och externa resurser, såsom dedikerad personal med konsultavtal vid periodens slut.
INTÄKTER/ANSTÄLLDA	Intäkter för perioden i relation till heltidsantal anställda samt ekvivalenta.
INTÄKTSTILLVÄXT	Tillväxt i intäkter beräknad i jämförelse med föregående period, uttryckt i procent.
JUSTERAD EBITDA	EBITDA justerad för börsnoteringskostnader och övriga intäkter.
JUSTERAD EBITDA-MARGINAL	Justerad EBITDA i procent av totala intäkter för perioden/året.
JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL	Rörelsemarginal justerad för börsnoteringskostnader, övriga intäkter och kostnader.
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT	Rörelseresultat justerat för börsnoteringskostnader, övriga intäkter och kostnader.
LTM	Senaste 12 månaderna (Last 12 months)
NDC (NEW DEPOSITING CUSTOMER)	En ny kund som gör sin första insättning på en kunds webbplats.
ORGANISK TILLVÄXT	Tillväxt i intäkter, justerat för förvärvade portföljer och produkter. Organisk tillväxt omfattar tillväxt i befintliga produkter och intäktstillväxt från förvärvade portföljer och produkter efter förvärv
RESULTAT PER AKTIE	Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier.
RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD	Räntebärande skuld vid periodens slut, exklusive tilläggsköpeskillningar från förvärv, minus likvida medel vid slutet av perioden.
RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD/JUSTERAD EBITDA LTM	Räntebärande nettoskuld vid periodens slut i relation till justerad LTM EBITDA.
RÖRELSERESULTAT	Resultat före finansiella poster och skatt.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultat som andel av intäkter.
TRAFIK	Mängden besökare/användare av Raketechs tillgångar.

